

Praktikum im Sales

in Düsseldorf, Hamburg, Berlin, München oder Stuttgart



Was erwartet dich?

- Modernes Büro in Top-Lage der Stadt
- Kreative Freiheit und Spaß bei der Arbeit
- Lerne die Firma kennen, beweise dich und erhalte die Chance auf einen Berufseinstieg bei EF
- Attraktive Vergütung, Rabatte und Urlaubsanspruch

Deine Aufgaben

- Beratungsgespräche und Kundenbetreuung von Reise- und Sprachinteressierten via Telefon, E-Mail, Social Media und vor Ort
- Angebotserstellung für neue und bestehende Kunden
- Entwicklung und Ausführung von Sales Kampagnen
- Planung und Gestaltung von Messen & Infomeetings
- Administrative Tätigkeiten
- Eigenverantwortliche Übernahme von Projekten

Wen suchen wir?

- Generelles Interesse an Sales
- Erste Erfahrungen im Sales oder Recruitment von Vorteil
- Proaktives Arbeitsverhalten und ergebnisorientiertes Denkvermögen
- Du liebst Kundenkontakt und bist kommunikationsstark
- Du bringst hohes Engagement und Teamfähigkeit mit
- Eine Verfügbarkeit von mindestens 3 Monaten
- Auslandserfahrung erwünscht

Das ist EF Education First

- Wir sind führender Anbieter internationaler Bildung mit mehr als 52.000 Mitarbeitern weltweit
- Unser Angebot: Sprachtraining, Bildungsreisen, Schul- und Hochschulbildung im Ausland, Kulturaustausch
- Unser Engagement: Umweltinitiativen wie „Hello Zero“ zur Kompensierung von CO2, Arbeitsumfeld mit großem Fokus auf Diversity u.v.m.

Scanne den QR Code für weitere Infos:



ef.de/karriere